2025年

# KLLP実績と計画

阪南大学 経済学部

発表日:2025年2月10日

### はじめに

- 1. 活動内容
- 2. 活動報告
- 3. 今後の計画と予定

### 1 活動内容

1/27	-	金剛マルシェにて古着を販売
2/11	_	金剛団地にてネパールカフェを開催
2/23	_	第三回黒亭ラーメンコンテスト開催
3/17	-	寺池公園 水利組合と地域共同の除草活動に参加
3/23	-	金剛マルシェにて古着を販売
4/27	-	金剛マルシェにて古着・クロッフルを販売
5/25	-	金剛マルシェにて古着を販売
6/9	_	ウォーカブルKONGO推進会議
6/11	_	金剛団地にてネパールカフェを開催

### 2

#### 活動内容

6/22 - 金剛マルシェにて古着・クロッフルを販売 6/23 - 金剛わっくカフェにてマグロラーメンを販売 7/7 - ウォーカブルKONGO推進会議 7/27 - 金剛マルシェにて古着・かき氷・ホットドッグを販売 8/4 - ウォーカブルKONGO推進会議 8/24 - 金剛マルシェにて古着・かき氷を販売 9/8 - 寺池公園 水利組合と地域共同の除草活動に参加 10/25 - ウォーカブルKONGOへの出店 10/26 - 金剛マルシェにて「フクチェン」開催

- 10/27 寺池公園プレーパーク&パラソルカフェに参加
- 11/24 金剛マルシェにて「フクチェン」開催
- 11/30 金剛団地銀座商店街にてネパールカフェを開催
- 11/30 黒亭タケダハムラーメンコンテスト開催
- 12/21 金剛マルシェにて「フクチェン」開催
- 1/21 富田林テレビに出演
- 1/25 金剛マルシェにて「フクチェン」開催

#### 第三回 黒亭ラーメンコンテスト

【日時】2月23日(金)

【場所】金剛わっくカフェ

【内容】黒亭ラーメンの学生考案メニュー(黒亭炙り鳥 ラーメン)の販売。





#### コラボラーメン販売

【日時】6月23日

【場所】金剛わっくカフェ

【内容】鹿児島県いちき串木野市のご当地ラーメン(マグロラーメン)と阪南大学のコラボラーメン(マグロパーコー麺)の販売。



#### 古着販売

【日時】1月27日(土)3月23日(土)4月27日(土)

5月25日(土) 6月22日(土) 7月27日(土) 8月24日(土)

【場所】金剛マルシェ

【内容】学生、地域から無償で回収した古着の販売。



#### クロッフル販売

【日時】4月27日(土)6月22日(土)

【場所】金剛マルシェ

【内容】プレーン味に加え鹿児島県いちき串木野市の名産

「サワーポメロ」のジャムを使用したクロッフルの販売。



#### かき氷販売

【日時】7月27日(土)8月24日(土)9月28日(土)

【場所】金剛マルシェ

【内容】金剛マルシェでのかき氷の販売。



#### ネパール×日本 金剛団地かけはしカフェ

【日時】2月11日(日)6月11日(火)

【場所】金剛団地中央集会所

【内容】金剛団地に住んでいる日本人とネパール人を文化 交流や対話でつなぐイベントの実施。







#### 水利組合と地域共同の 除草・伐木活動に参加

【日時】3月17日(日)9月8日(日)

【場所】寺池公園

【内容】地域で除草・伐木をして寺池公園の景観を向上 させる活動への参加。



### 07

### 活動報告

#### ウォーカブルKONGO 推進会議

【日時】6月9日(日)7月7日(日)8月4日(日)

9月14日

【場所】金剛連絡所・金剛中央集会所

【内容】金剛地区の将来あるべき姿を目指すため社会

実験で何を行うべきかを話し合う会議を開催。





### 08

### 活動報告

#### 「フクチェン」の開催

【日時】9月28日(土)10月26日(土)11月24日(日)

12月21日(土)1月25日(土)

【場所】金剛マルシェ

【内容】学生、地域から無償で回収した古着の販売・回収。

不要な衣服 無料回収



#### フタデェン

古着の 回収・販売をします。

開催場所 金剛銀座街商店街

10/26(土)11/24(日)12/21(土) 1/25(土)2/22(土)3/22(土)

- 古着を提供くださった方
- 子ども服は無料でプレゼ
- 販売する古着は全品100円



お問い合わせ・注意事項

- ・衣服回収について、下着、状態が悪い

フクチェン代表TEL

**6** 080-4608-3149



#### 寺池公園プレーパーク&パラソルカフェ

【日時】10/27

【場所】寺池公園

【内容】寺池公園で開催されたプレーパークへのボ ランティアとしての参加、コーヒーの販売。



#### 「ウォーカブルKONGO」への参加

【日時】10月25日(金)

【場所】久野喜台1号公園

【内容】ウォーカブルKONGOのイベント「オープンストリート+」への出店。ポップコーン、ホットドッグの販売。



#### ネパールカフェ「ティハール」の開催

【日時】11月30日(土)

【場所】金剛団地 銀座街商店街

【内容】関西学院大学の学生、定藤ゼミ、櫻井ゼミとの協働で金剛団地に在住するネパール人留学生と住人、学生との交流を行うイベント。





### 黒亭タケダハムラーメンコンテスト の開催

【日時】11月30日(土)

【場所】金剛団地 銀座街商店街

【内容】富田林中学校との連携で黒亭ラーメンとタケダハムをコラボレーションさせた学生考案メニューの販売。





#### 富田林テレビの出演

【日時】1月21日

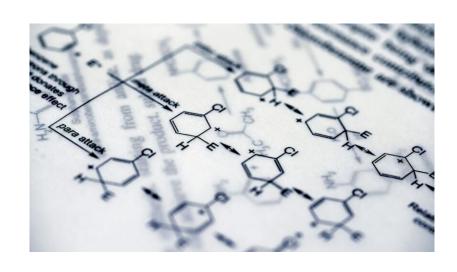
【内容】阪南大学中西ゼミが金剛地区で行ってきた活動の報告。



#### 今後の計画と予定

- (1) 黒亭ラーメンアレンジメニューの販売
- ② 金剛マルシェ(フクチェン)の定期参加
- (3) 寺池公園プレーパーク参加 3/9
- 4 ウォーカブルKONGOへの参加
- (5) オリジナルウォーキングイベントの開催

ご清聴ありがとうございました。



### 令和6年度 KLLP成果報告

- ▶阪南大経済学部 今城ゼミ2年生
- ▶戸梶瑛斗・矢澤元基・山田駿真 (2024年5月-10月活動分)
- ▶井上周斗・奥井凌央・髙橋壱成 (2025年1月25日「金剛マルシェ」分)
- ▶2025年2月10日 会場 大阪大谷大学

#### 2024年度の活動

黒亭ラーメンコンテスト(2024年5月4日)

金剛まちづくりフォーラム報告(2024年7月20日)

金剛マルシェ (2024年7月27日)

令和6年度KLLP中間報告会報告(10月12日)

金剛マルシェ(2025年1月25日)

#### 1. 黒亭ラーメンコンテスト(5月4日)

- 中西正行教授からの誘いを受けて 2024年度KLLP活動に参加
- 黒亭ラーメン(本社・熊本)とタケダハム(本社・大阪)の製品を使ったオリジナルラーメンをわっくカフェにて提供





#### 実際の活動の様子

- イベント前にゼミで試作会を実施し、ど うすれば効率よく提供できるか、1杯いく らにするかを話し合う
- 当日わっくカフェで仕込みをした上で10 時から開店
- 1杯500円、13時までに50食売り切る



#### 1. 黒亭ラーメンコンテスト振り返り(矢澤君

- 効率よく作るために誰がどのポジションをする のかの配置をきめておく
- 営業前に来客数の予測を立て、それに備えて準備をしておく
- お客様からクレームがこないように衛生面の徹 底する
- 注文から提供までのスピードやクオリティとと もにあいさつなども重要

#### 2. 金剛まちづくり会議報告 (7月20日)

- 「金剛まちづくり会議」に出席し、 「金剛団地活動記録 「黒亭ラーメ ンコンテスト」」を報告
- KLLPの意義や阪南大学以外のグループの活動について知る機会となった



#### 3. 金剛マルシェ (7月27日)

- 「ラーメンコンテスト」と同じく、タケダハムからソーセージを仕入れ、ミニドッグを1個300円で販売
- 当日の猛暑(35度以上)で売れ行きが 伸びず、最終的に100円で販売
- デリバリー販売やわっくカフェの協力 を得て40個を売り切り



#### 3. 金剛マルシェ振り返り(山上君)

- ●なんとか売り切ろうと試行錯誤
- ホットドッグの作り方を工夫し、来場客へのデリバリーサービスを行なって売り切る方法を考え、実行した

#### 4. 令和6年度KLLP中間報告会

- 中間報告会にて半期の活動 報告を行う
- 大学では味わえない外部の 方の前で、緊張感を持って 報告する経験を味わう





#### 5. 金剛マルシェ (2025年1月25日)

井上・奥井・高橋

#### 活動概要

- ・富田林市の金剛団地で<u>ホットドック販売</u> (タケダハム製品を使用)
- 1本300円で販売
- 5 0 個販売を目標に活動



Che school le

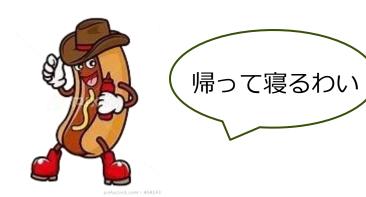
#### 販売の流れ

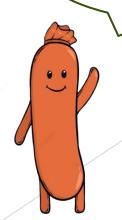
しかし、ガス事情によりカセットコンロが使えず

↓販売内容変更

ソーセージの販売のみに変更 (1本100円、ハーフ50円)

わしの出番じゃ





#### 販売の流れ

販売場所が悪かった影響かなかなか売れず

#### 販売場所変更

入口近くのカフェ店のカレーが

#### 学生以下100円&おかわり無料!

カフェ付近に多くの人が集まることを確認 自分たちの販売場所をカフェの横へ移動





#### 販売結果

- カレー販売の隣に移動したことで、来客数が 2~3倍増加、より多くの人に商品を 提供できた
- 売れた理由として、カレー販売の人にカレーとの コラボを懇願し、コラボできたため、急激に売れ 始める
- 最終的には40本ほどの売り上げとなり、序盤不調であった売上数が終盤好調となった





#### 改善点

- 今後電気などを利用する場合、事前に販売場所や 電気・ガス関係の情報を把握して売るべき
- 試行錯誤して最終的に売れ行きは伸びたものの、 商品を売り切ることが出来なかったので、予め どのような構想で売るかを話し合う時間を 作るべきだった
- 販売において、販売スタイルにこだわることが 必要だ、まずはお客様に何をしているのかを 認識してもらうことが重要

#### 目的の地域活性化に貢献できたのか

- 普段はとても静かで落ち着いた雰囲気のある 団地内において、今回のイベントでは予想を 遥かに超えるほど多くの来客が訪れてくださった
- その結果、訪れた方々の明るい笑顔や 楽しそうに過ごしている姿を数多く確認することが でき、地域の賑わいが一気に増したように感じた
- この光景を目の当たりにしたことで、地域全体の活性化に少なからず貢献することができたのではないかと、深く実感し、大きな喜びを覚えた

#### 振り返り (奥井)

- 今回は販売面より、ゼミ生全体でアイデアを募り、試行錯誤して売れ行きを伸ばせた事が成果であると自負している
- 仲間内で協力しあい、地域活性化の為に何が出来るであろうかを考えて行動が出来たことは、自身の成長にも感じた



#### 振り返り(高橋)

- 時期に合わせた商品がやはり人気で、ただおいしいものだ販売するのではなく、今後は気候も考慮していくべき
- もし販売が難航でもそのままではなく、その時の周りの状況を把握し、臨機応変に行動することが売上向上に繋がると今回の活動から学べた(今回でいうとカレーとのコラボ)

#### 振り返り(井上)

今回の活動を通じて、自分たちの学習としての活動という点よりも、地域活性化のための活動としての点で、沢山の人と触れ合い話すことによって、実際にこの活動に喜んでくれている人がいることに、活動の意義を見出す良い機会となった

#### 6. 今後の活動予定



金剛マルシェでのフランクフルト販売

(わっくカフェ提供昼食とのコラボ)

他ゼミとのコラボレーション活動

ご静聴ありがとうございました。